

Seminarziel

Die Stimme ist das Instrument des Erfolges. Bei jedem Auftritt entscheidet Ihre Stimme, ob und wie das Gesagte auf andere wirkt. Ihre Ausdruckskraft ist somit ein wichtiger Faktor für Ihren Erfolg.

- Sie experimentieren mit Ihrer Stimme und verbessern diese wirkungsvoll
- Sie erschließen Ihre Resonanz und Klangräume und verleihen Ihrer Stimme mehr Ausdruckskraft
- Mit Ihrem individuellen Handwerkszeug für den optimalen Einsatz Ihrer Stimme können Sie noch erfolgreicher kommunizieren

Zielgruppe

Dieses Stimmtraining *Überzeugen mit Stimme und Körpersprache* richtet sich an Menschen, die häufig und viel sprechen und deshalb auf einen professionellen Umgang ihrer Stimme angewiesen sind (Fach- und Führungskräfte, Vertriebsmitarbeiter, Redner, Präsentatoren, Lehrer, Trainer, Moderatoren usw.).

Inhalte

Stimmführung

- Atemtechnik und natürlicher Atemfluss
- Stimmpotential entwickeln und den Resonanzraum erspüren
- Klang und Eigenton annehmen
- Körperliche Präsenz und Stimme
- Eigen und Fremdwahrnehmung von individuellen Sprechmustern

Phonetik

- Sprechwerkzeuge z.B. Lippen, Zunge, Kiefer
- Konsonanten und Vokale
- Geläufigkeitsübungen
- Lautstand und ausdruckstarkes Artikulieren
- Flüssiges und prägnantes Sprechen

Intonation

- Text und Leselehre
- Dynamik und Rhythmus
- Sinngruppe und Zahlen
- Modulation und Klangfarbe
- Inhalte zum Leben erwecken

Authentischer Ausdruck in unterschiedlichen Rollen

- Zusammenwirken von Stimme, Gestik und Haltung
- Kontakt herstellen durch Raum und Publikumsbezug
- Präsentation und Fachvortrag
- Moderation und Verhandlung
- Erzähl und Vortragstechnik

Überzeugen mit Stimme und Körpersprache

Trainer



Matthias Kirbs

hat mit seiner Stimme in Funk und Fernsehen viel erreicht. Er weiß, dass neben dem „WAS man sagt“ auch das „WIE man es sagt“ entscheidend zum Erfolg im beruflichen und privaten Umfeld beiträgt.

Seit Jahren entwickeln Schauspieler, Sprecher, Verkäufer, Trainer und auch Privatpersonen ihre Stimme bei Matthias Kirbs weiter. Sie alle gehen gestärkt aus dem Training und wissen, wie sie ihre Stimme nutzvoll einsetzen können.

Dauer

2 Tage

jeweils von 10.00 - 18.00 Uhr

Anzahl Teilnehmer

Maximal 8

Investition

870,00 Euro

inkl. Teilnehmerunterlagen, Seminargetränke, Fotoprotokoll

zzgl. Mehrwertsteuer

Termine

Die aktuellen Termine erhalten Sie unter:
www.proveco.de/seminare.html

Termine für firmeninterne
Seminare nach Absprache

Seminarort

Unsere Büro- und Schulungsräume liegen direkt im Herzen Hamburgs, eine Minute von der schönen Binnenalster und nur wenige Minuten vom Bahnhof entfernt. Vom Flughafen Hamburg sind Sie in 30 Minuten mit öffentlichen Verkehrsmitteln in der Innenstadt.

PROVECO GmbH

im traditionsreichen Streit's Hof
Poststraße 14 – 16
20354 Hamburg
Telefon 040 - 53 02 53 90
info@proveco.de

Anmeldung

Online unter www.proveco.de/seminare.html

oder mittels beigefügtem Anmeldeformular per Post oder einfach per FAX

Weiterführende Seminare

Geschäftspräsentationen erfolgreich gestalten
Kommunikationstraining
Business-Etikette und Small-Talk

Anmeldung für Seminare

an **PROVECO GmbH** oder einfach per Telefax an
Poststraße 14 – 16
20354 Hamburg 040 – 53 02 53 88

Zu dem Seminar *Überzeugen mit Stimme und Körpersprache* melde ich folgende Person(en) verbindlich an:

Name, Vorname	Datum	Rechnungsanschrift (falls abweichend von Absenderdaten)

Wir haben Interesse an einem firmeninternen Inhouse-Seminar.
Bitte nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Absender

Name: _____

Firma: _____

Anschrift: _____

Telefon/Fax: _____

E-Mail: _____

Vereinbarung:

Die Anmeldung zum Seminar ist verbindlich. Sollten Sie verhindert sein, so berechnen wir wie folgt:

1. Rücktritt bis zu 4 Wochen vor Seminarbeginn: Aufwandspauschale 100,00 € zzgl. MwSt.
2. Rücktritt innerhalb 4 Wochen vor Seminarbeginn: Der volle Seminarpreis ist zu zahlen.
Sie erhalten einen Gutschein über den vollen Betrag, den Sie zu einem späteren Zeitpunkt einlösen können.

Datum

Stempel / Unterschrift